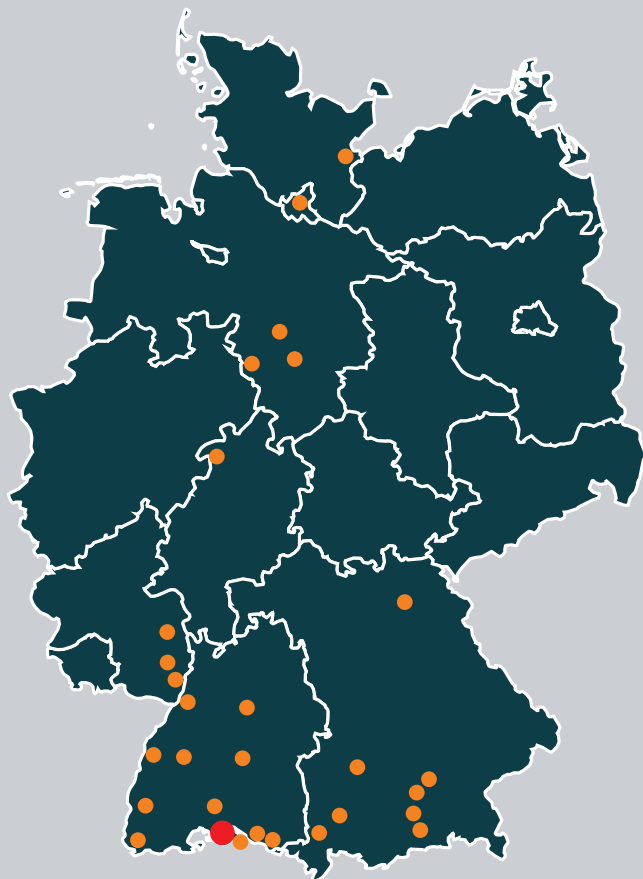


## Unsere Standorte



20095 Hamburg-Altstadt  
23562 Lübeck  
30165 Hannover  
31135 Hildesheim  
31789 Hameln  
34497 Korbach  
67283 Obrigheim (Pfalz)  
71672 Marbach  
72250 Freudenstadt  
72764 Reutlingen  
76133 Karlsruhe  
76761 Rülzheim  
77746 Schutterwald (Ortenau)  
**78315 Radolfzell am Bodensee**

78462 Konstanz  
78532 Tuttlingen  
79117 Freiburg im Breisgau  
79539 Lörrach  
83607 Holzkirchen  
83714 Miesbach  
85540 Haar  
85570 Markt Schwaben  
86156 Augsburg  
87437 Kempten  
87600 Kaufbeuren  
88046 Friedrichshafen  
88131 Lindau  
95444 Bayreuth

## Über uns

Als bundesweites Coaching-Netzwerk unterstützen wir Menschen in beruflichen und privaten Veränderungsprozessen bei der Klärung und Bewertung ihrer aktuellen Situation sowie bei der Erarbeitung und Umsetzung entsprechender Strategien.

Unser Ziel ist es, »den richtigen Menschen an den richtigen Platz« zu bringen, was neben Businessplanung und Positionierung am Markt auch die Steigerung von Selbstsicherheit, Motivation und Fokussierung beinhaltet.

## Vorgespräch und Terminabsprachen

Jedem Gründercoaching geht ein persönliches Kennenlernen voraus. In einem Vorgespräch klären wir Ihre persönliche Situation, die angestrebte Geschäftsidee(n) und den Grad der jeweiligen Vorbereitung ab und werden dann gemeinsam entscheiden, wie wir Sie auf dem Weg in eine erfolgreiche Selbständigkeit unterstützen können. Wir freuen uns auf Ihre telefonische Terminvereinbarung.

## Online-Coaching

Je nach Situation und Bedarf können wir das Coaching online durchführen. Auch eine Mischung aus Präsenz- und Onlinecoaching ist möglich.

## Kostenlos mit AVGS-Gutschein

Für das Gründercoaching zur Heranführung an eine selbstständige Tätigkeit stehen Ihnen bis zu 40 Unterrichtseinheiten im Rahmen des Aktivierungs- und Vermittlungsgutscheins (AVGS) zur Verfügung. Mit diesem Gutschein ist das Coaching für Sie kostenlos. Fragen Sie Ihren Berater bei der Agentur für Arbeit oder beim Jobcenter danach.

## Kontakt, Info, Beratung und Anmeldung

**Michael Ploschke · Coaching und Consulting GmbH**  
**Brühlstraße 2 · 78315 Radolfzell**  
**Telefon: 0 77 32 / 93 94 58**  
**E-Mail: [verwaltung@jobcoaching-sued.de](mailto:verwaltung@jobcoaching-sued.de)**  
**Internet: [www.jobcoaching-sued.de](http://www.jobcoaching-sued.de)**

Ausgezeichnet als FOCUS Topcoach 2016  
Zugelassen als Träger nach AZAV · Zertifiziert nach DIN ISO 9001 (Standort Radolfzell)



**Michael Ploschke**  
Coaching und Consulting GmbH

Coachingmodul zur individuellen  
Vorbereitung der Selbständigkeit

**Erfolgreich in die  
Selbständigkeit**

Kostenfrei mit dem Aktivierungs-  
und Vermittlungsgutschein  
(AVGS)



Förderbar durch die  
Bundesagentur für Arbeit  
und das Jobcenter

Weitere Angebote unter  
[www.jobcoaching-sued.de](http://www.jobcoaching-sued.de)

## Erfolgreich in die Selbständigkeit – Von der Idee über den Businessplan bis hin zur Umsetzung

### Selbständigkeit – ein möglicher Weg zur Beendigung Ihrer Arbeitslosigkeit

Ob Sie nun eine lang vorbereitete Gründungsidee umsetzen oder Ihre Arbeitslosigkeit schnell und nachhaltig beenden möchten – wir unterstützen Sie bei der Entscheidung, Planung und der aktiven Vorbereitung Ihrer Selbständigkeit.

Viele Menschen stellen sich die Frage, ob ihre Fähigkeiten und Kenntnisse für diesen Schritt ausreichen. Aus der Erfahrung zahlreicher Existenzgründungsberatungen wissen wir, dass der Schritt auf den freien Markt – mit einer guten Vorbereitung – häufig auch in eine nachhaltige Selbständigkeit mündet.

Dabei zählt nicht nur Ihr Finanzierungskonzept, sondern auch Ihre Idee, die Ihre Stärken und Ihr Fachwissen hervorhebt, ein zielgenaues Marketing, das zur Marktsituation passt, wirtschaftliches Denken, organisatorische Fähigkeiten, Eigeninitiative, Kreativität und Spaß am Umgang mit Menschen.

### Gründer haben viele Fragen

Finden Sie Ihre ganz persönlichen Antworten. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Geschäftsidee oder Gründungsabsicht in einem wohlwollenden, unterstützenden und fachlich qualifizierten Umfeld zu besprechen, entsprechend zu strukturieren und positiv weiterzuentwickeln.

### Potenziale zu Erfolg machen

Erleichtern Sie sich die Entscheidung zur Selbständigkeit, indem Sie sich Ihrer Stärken und Potenziale verlässlich bewusst werden. Ein wichtiger Grund, warum sich das Coaching neben den informativen und sachlichen Themen auch mit Spaß und Freude dem widmet, was Sie in Ihrer Arbeit wirklich bewegt.

### Schritt für Schritt zum stimmigen Konzept

Am Ende des Coachings steht ein aussagekräftiger Businessplan, der Ihr Gründungsvorhaben in allen wesentlichen Punkten beschreibt und als Grundlage für alle weiteren Aktivitäten (Bankgespräche, Gründungszuschuss etc.) notwendig ist.

### Aufbau

Im Verlauf des Coachings orientieren wir uns an den wichtigsten Themen und Aufgaben, die erfahrungsgemäß für einen erfolgreichen Start in die Selbständigkeit notwendig sind. Diese Fragen und Aufgaben behandeln wir gemeinsam mit Ihnen, immer orientiert an Ihrem Kenntnisstand sowie Ihrem individuellen Informations- und Klärungsbedarf.

### Methodik

Methodisch bildet das Coaching eine Mischung aus Klärungen und Informationen, die Sie durch Recherche und Bearbeitung einzelner Aufgaben ergänzen und vertiefen. Eine Reihe von Checklisten, Arbeitsblättern, Fragenkataloge (für den Business-Plan) zu gründungsrelevanten Themen und Excel-Dateien zur Ermittlung von finanziellen Grundlagen, Finanzierungsbedarf und Kalkulationen erleichtert es Ihnen, wichtige Bereiche Ihrer Geschäftsidee selbst zu überprüfen und gegebenenfalls zu optimieren.



## Von der Idee zur Umsetzung

#### Etappe

#### Analyse der Marktfähigkeit

#### Ziele

Klärung, ob das geplante Geschäftsmodell erfolgreich umgesetzt werden kann

#### Mögliche Inhalte

- Produkte/Leistungen
- Kundennutzen
- Markt/Zielgruppe
- Mitbewerber
- Fachliche und formale Voraussetzungen
- Kosten und Finanzierung
- Benötigter Gewinn und Rentabilität
- uvm.

#### Entwicklung des Geschäftsmodells

Erstellung eines Geschäftsplans mit Zahlenteil

- Stärken und Schwächen des Geschäftsmodells
- Chancen und Risiken bei der Realisierung
- Potenzielle Kunden
- Nutzversprechen und Alleinstellungsmerkmale
- Einzugsgebiet
- Voraussetzungen für die Gründung
- Benötigte Investitionen und Finanzierung
- uvm.

#### Vorbereitung der Umsetzung

aktive Vorbereitung der Selbständigkeit

- Auswahl geeigneter Geschäftsräume
- Entwicklung einer Marketingstrategie
- Planung der Umsetzung
- Auswahl der Lieferanten und Berater
- Rechnungstellung und Buchhaltung
- Strategien zum Umgang mit Planabweichungen
- uvm.