



## Unser Team:

### Michael Ploschke

ist Dipl.-Sozialpädagoge und Unternehmensberater. Neben vielfältigen Erfahrungen aus seiner eigenen Selbständigkeit und Führungsaufgaben, kommt ihm auch das Wissen aus über 300 Existenzgründer-Beratungen zugute. Seit 1993 unterstützt er Existenzgründer aus allen Wirtschaftsbereichen beim erfolgreichen Start in die Selbständigkeit. Doch auch nach der Gründungsphase steht er KMU, Freiberuflern und Selbständigen bei der Bewältigung ihrer unternehmerischen Aufgaben gerne zur Seite.



### Carsten Walser

hat nach seiner kaufmännischen Ausbildung als Hörsaalleiter bei der Bundeswehr, die Ausbildung und Einführung des Personalführungs- und Informationssystems maßgeblich begleitet. Weiterbildungen zum Betriebswirt, Fachkaufmann für Organisation und zum geprüften Ausbilder schlossen sich an. Als langjähriger Gründer- und Karriere-Coach, Trainer, Seminarleiter und selbständiger Unternehmer, ist er ein versierter Begleiter für Menschen in beruflichen und persönlichen Veränderungsprozessen.



### Christian Schroff

ist M.A. in Soziologie und Politologie und geprüfter Ausbilder. Er berät seit mehreren Jahren erfolgreich Existenzgründer und Selbständige bei den Themen Firmenstrategie, Businessplan sowie Kommunikation in persönlichen und elektronischen Netzwerken. Seine vielfältigen unternehmerischen Erfahrungen als Geschäftsführendes Vorstandsmitglied eines Kulturzentrums und aus seiner eigenen Selbständigkeit runden sein Profil als Berater und Coach ab.



### Gunter Pfau

ist Maschinenbauer mit vielen Jahren Erfahrung in der freien Wirtschaft. Dort sammelte er fundierte Kenntnisse im Aufbau neuer Marktsegmente, was auch die Gewinnung neuer Kunden und die betriebswirtschaftliche Bewertung neuer Geschäftsfelder beinhaltete. Bei einer Gründung stehen für ihn die Stichhaltigkeit der Geschäftsidee, des Business- und Marketingkonzepts, die innere Haltung sowie eine klare Sicht auf die persönliche Eignung des Gründers im Mittelpunkt.

STAND 7/2020 · GESTALTUNG: SETZER/REI SCHUMACHER, RADOLFZELL · © PERSONENGRUPPE AUF INNENSEITE: GERD ALTMANN / ALL-STILBUQUETTES.COM / PIXELIO.DE

## Vorgespräch und Terminabsprachen

Jedem Gründercoaching geht ein persönliches Kennenlernen voraus. In einem Vorgespräch klären wir Ihre persönliche Situation, die angestrebte Geschäftsidee(n) und den Grad der jeweiligen Vorbereitung ab und werden dann gemeinsam entscheiden, wie wir Sie auf dem Weg in eine erfolgreiche Selbständigkeit unterstützen können. Wir freuen uns auf Ihre telefonische Terminvereinbarung.

### Coachingtermine in Lindau

Das Coaching am Standort Lindau findet in der Robert-Bosch-Straße 29 a, 88131 Lindau statt.

### Coachingtermine in Radolfzell

Das Coaching findet in unserem Büro in der Brühlstraße 2, 78315 Radolfzell statt. Dieses ist gut mit öffentlichen Verkehrsmitteln erreichbar.

### Coachingtermine in Friedrichshafen

Die Coachings in 88046 Friedrichshafen finden in den Räumen der Schülerhilfe, Ehlersstraße 19 (Ärztehaus), 2. Stock statt.

### Kostenlos mit AVGS-Gutschein

Für das Gründercoaching zur Heranführung an eine selbständige Tätigkeit stehen Ihnen bis zu 40 Unterrichtseinheiten im Rahmen des Aktivierungs- und Vermittlungsgutscheins (AVGS) zur Verfügung. Mit diesem Gutschein ist das Coaching für Sie kostenlos. Fragen Sie Ihren Berater bei der Agentur für Arbeit oder beim Jobcenter danach.

## Kontakt, Info, Beratung und Anmeldung

Michael Ploschke · Coaching und Consulting GmbH

Brühlstraße 2 · 78315 Radolfzell

Telefon Radolfzell: 0 77 32 / 93 94 58

E-Mail: [verwaltung@jobcoaching-sued.de](mailto:verwaltung@jobcoaching-sued.de)

Internet: [www.jobcoaching-sued.de](http://www.jobcoaching-sued.de)

Michael Ploschke · Coaching und Consulting GmbH ist zertifiziert nach ISO 9001 und AZAV und als Bildungsträger für Maßnahmen aus dem AVGS-Programm zugelassen.

Im Jahr 2016 wurden wir von der Zeitschrift Focus in den Kategorien Karrierecoaching, Systemisches Coaching und Existenzgründungsberatung als Topcoaches ausgezeichnet.

## Michael Ploschke

Coaching und Consulting GmbH

Zertifiziert nach ISO 9001

Zugelassen als Träger nach AZAV

Ausgezeichnet als FOCUS Topcoach 2016



# Erfolgreich in die Selbständigkeit

## Coachingmodul zur individuellen Vorbereitung der Selbständigkeit

## kostenfrei mit dem Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS)

**In Zusammenarbeit mit der Bundesagentur für Arbeit und dem Jobcenter**

Weitere Angebote und Termine finden Sie unter [www.jobcoaching-sued.de](http://www.jobcoaching-sued.de)

# Erfolgreich in die Selbständigkeit – Von der Idee über den Businessplan bis hin zur Umsetzung

## Selbständigkeit – ein möglicher Weg zur Beendigung Ihrer Arbeitslosigkeit

Ob Sie nun eine lang vorbereitete Gründungsidee umsetzen oder Ihre Arbeitslosigkeit schnell und nachhaltig beenden möchten – wir unterstützen Sie bei der Entscheidung, Planung und der aktiven Vorbereitung Ihrer Selbständigkeit.

Viele Menschen stellen sich die Frage, ob ihre Fähigkeiten und Kenntnisse für diesen Schritt ausreichen.

Aus der Erfahrung zahlreicher Existenzgründungsberatungen wissen wir, dass der Schritt auf den freien Markt – mit einer guten Vorbereitung – häufig auch in eine nachhaltige Selbständigkeit mündet.

Dabei zählt nicht nur Ihr Finanzierungskonzept, sondern auch Ihre Idee, die Ihre Stärken und Ihr Fachwissen hervorhebt, ein zielgenaues Marketing, das zur Marktsituation passt, wirtschaftliches Denken, organisatorische Fähigkeiten, Eigeninitiative, Kreativität und Spaß am Umgang mit Menschen.

## Gründer haben viele Fragen

Finden Sie Ihre ganz persönlichen Antworten.

Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Geschäftsidee oder Gründungsabsicht in einem wohlwollenden, unterstützenden und fachlich qualifizierten Umfeld zu besprechen, entsprechend zu strukturieren und positiv weiterzuentwickeln.

Immer mit dem Ziel, dass Sie sich Ihrer Stärken und Potenziale bewusst werden, um am Ende eine sachliche aber auch gefühlsmäßige Entscheidung zu treffen.

## Potenziale zu Erfolg machen

Erleichtern Sie sich die Entscheidung zur Selbständigkeit, indem Sie sich Ihrer Stärken und Potenziale verlässlich bewusst werden. Ein wichtiger Grund, warum sich das Coaching neben den informativen und sachlichen Themen auch mit Spaß und Freude dem widmet, was Sie in Ihrer Arbeit wirklich bewegt.

## Aufbau

Im Verlauf des Coachings orientieren wir uns an den wichtigsten Themen und Aufgaben, die erfahrungsgemäß für einen erfolgreichen Start in die Selbständigkeit notwendig sind. Diese Fragen und Aufgaben behandeln wir gemeinsam mit Ihnen, immer orientiert an Ihrem Kenntnisstand sowie Ihrem individuellen Informations- und Klärungsbedarf.

## Methodik

Methodisch ist das Coaching eine Mischung aus Klärungen und Informationen, die Sie durch Recherche und Bearbeitung einzelner Aufgaben ergänzen und vertiefen. Eine Reihe von Checklisten, Arbeitsblättern, Info-Blättern zu gründungsrelevanten Themen und Excel-Dateien zur Ermittlung von finanziellen Grundlagen, Finanzierungsbedarf und Kalkulationen erleichtert es Ihnen, wichtige Bereiche Ihrer Geschäftsidee selbst zu überprüfen und gegebenenfalls zu optimieren.

Am Ende des Coachings steht ein aussagekräftiger Businessplan, der Ihr Gründungsvorhaben in allen wesentlichen Punkten beschreibt und als Grundlage für alle weiteren Aktivitäten (Bankgespräche, Gründungszuschuss etc.) notwendig ist.

### Modul 1: Analyse der Marktfähigkeit (10 UE)

Ziel: Klärung, ob das geplante Geschäftsmodell erfolgreich umgesetzt werden kann

- Produkte/Leistungen
- Kundennutzen
- Markt/Zielgruppe
- Mitbewerber
- fachliche und rechtliche Voraussetzungen
- Kosten und Finanzierung
- benötigter Gewinn



### Modul 2: Entwicklung des Geschäftsmodells 30 UE)

Ziel: Erstellung eines Geschäftsplans mit Zahlenteil, zur Beantragung des Gründungszuschusses oder eines Darlehens

- Stärken und Schwächen des Geschäftsmodells
- Chancen und Risiken bei der Realisierung
- potenziellen Kunden
- Nutzversprechen und Alleinstellungsmerkmal
- Einzugsgebiet
- Voraussetzungen für die Gründung
- Benötigte Investitionen und Finanzierung
- Bezugsquellen
- Kostenplanung und Preiskalkulation
- Zeitrahmen der Gründung
- Rechtsform, Buchhaltung und Steuern
- Meldepflichten



### Modul 3: Vorbereitung der Umsetzung (20 UE)

Ziel: aktive Vorbereitung der Selbständigkeit

- Auswahl geeigneter Geschäftsräume
- Entwicklung einer Marketingstrategie
- Planung der Umsetzung
- Auswahl der Lieferanten und Berater
- Rechnungstellung und Buchhaltung
- Strategien zum Umgang mit Abweichungen
- Finden geeigneter Mitarbeiter
- Unternehmerrolle annehmen